

ETTDemo GAV SPINOFF- EFFEKTER

Under perioden 2011 till 2013 har projektet ETTdemo fått ut elva långa och tunga fordon i trafiken. Arbetet fortsätter, men har redan genererat ett antal värdefulla spinoff-effekter:

- **Volvo och Scania** är väl positionerade på flera marknader som står i begrepp att införa tyngre och längre fordon.
- **SSAB** har byggt upp mycket goda erfarenheter av olika sorters höghållfasta stål. Detta möjliggör lättare fordon med större nyttolast – och därmed energieffektivare transporter.
- **Bromstillverkaren WABCO** har utvecklat ett unikt styrsystem för bromsar.
- **Efterfordonstillverkaren Parator** har byggt upp erfarenhet som har gjort dem ledande inom längre och tyngre fordon vilket bland annat ledde till att de fick uppdraget att tillsammans med Scania leverera åttio 90-tonsfordon till Clifton.
- **Dragkrokstillverkaren VBG** har, med erfarenheter från projektet, etablerat en världstandard för dragkroksdimensioner.
- **Ett av Scanias** fordon har utrustats med RME-motor vilket är unikt på ett så tungt fordon.
- **ExTe** har levererat sitt COM 90 lastsäkringssystem till den nya ETT-bilen i Överkalix. Stakarna sänks ned vid tomkörning vilket minskar luftmotstånd och bränsleförbrukning.
- **CTI (Central Tire Inflation)** har installerats på flera av projektets fordon. Förutom att det ökar bärgigheten på skogsbilvägar så ger det mindre rullmotstånd på asfaltsvägarna då däcken alltid håller rätt tryck. Det minskar bränsleförbrukningen. Att ha CTI på nio axlar har inte tidigare testats i Sverige.



TEAMWORK

Goda relationer och nära samarbete är nyckeln till framgång.

Parterna är beroende av varandra för att lyckas. För att kunderna – skogsägarna – ska bli nöjda bör parterna arbeta som ett team i allt från avverkningsplanering till förhandling och avtalsprocess.

Det är slutsatserna av ett examensarbete vid Skogsmästarskolan som utförts inom SESAM – Svenskt Entreprenadskogsbruk i Samverkan.

– Att arbeta på motsatt sätt,

alltså enligt en slags ”vi och de-modell” skulle kanske vara lönsamt till en början, men studien indikerar att parterna i det långa loppet skulle få svårt att klara sig, säger Bodel Norrby som arbetar med entreprenadfrågor vid Skogforsk.

En väl fungerande kommunikation verkar vara central för affärsrelationerna. Möten där parterna på ett öppet sätt diskuterar och tar ansvar för gemensam problemlösning och

ger
framgång

effektivisering är viktiga. Förtroende, långsiktighet, gemensamma mål och förståelse för varandras affärssituationer har identifierats som framgångsfaktorer i studien.

En annan viktig faktor är den gemensamma affärens förhandlingsresultat, där undersökningen visar att det är viktigt att nå en vinna-vinna-situation.

KONTAKT Bodel Norrby, 070-345 55 22, bodel.norrby@skogforsk.se

STÖRRE FORDON KAN GE EFFEKTIVARE BRÄNSLEKEDJA

En stor lastbilsmonterad flishugg kan tillsammans med 74 tons flisbilar ge billigare flisning och transporter – men bara om flishuggen får rulla och gå.

Att öka lastbilarnas lastkapacitet ger stora fördelar. De får med sig mera last per vända och transporten blir bränsleeffektivare än hos konventionella lastbilar.

Skogforsk har nu studerat en stor lastbilsmonterad flishugg i kombination med en 74-tonns flisbil. Studien visar att den stora huggen presterar bra, men att logistiken behöver effektiviseras.

– Tyvärr kunde huggen bara



flisa under halva arbetstiden, säger Henrik von Hofsten vid Skogforsk. Resten av dagen väntade föraren på tomma lastbilar eller flyttade flishuggen för att släppa fram lastbilarna.

Väntetiderna kan minska genom att fler lastbilar sätts in i systemet, tror Henrik von Hofsten:

– Men fortfarande är vägar så smala att man inte kan passera med lastbil och släp. Här krävs någon form av teknikutveckling så att huggen kan flyttas undan och till exempel stå gränslös över diket.

KONTAKT Henrik von Hofsten
018-1885 74
henrik.vonhofsten@skogforsk.se